



UK Export  
Finance

# Пошаговое руководство для покупателей



WELCOME  
TO  
GREAT  
BRITAIN & NORTHERN IRELAND

# Поддержка, оказываемая покупателям

## Какая поддержка доступна покупателям?

Экспортно-кредитное агентство Великобритании UKEF предоставляет поддержку покупателям, заинтересованным в приобретении товаров и услуг из Великобритании. Используемые механизмы поддержки позволяют экспортеру получить оплату сразу, так же как и в случае заключения договора, предусматривающего оплату наличными, а покупателю — получить возможность погашения кредита с конкурентоспособной кредитной ставкой в течение определенного периода времени.



# 62 валют

UKEF может предоставить возможность получения кредита в более чем 60 валютах, в том числе долларах США, евро, офшорных юанях и иенах.

## Почему покупателю может потребоваться поддержка?

При заключении контракта покупатель может быть заинтересован в осуществлении оплаты за товары и услуги, приобретаемые в Великобритании, в течение длительного периода времени, тогда как британский экспортер хотел бы получить плату за товары и услуги по факту их поставки. Банк может выдать покупателю кредит с погашением в течение более длительного периода времени, за счет которого покупатель может произвести оплату сразу.

Гарантия UKEF предоставляет покупателю доступ к альтернативному источнику финансирования на основе кредитного рейтинга Великобритании, что позволяет покупателям британских товаров и услуг получить выгодный пакет финансирования.

## Каковы преимущества поддержки, оказываемой агентством UKEF покупателям?

- **Экспортер** получает оплату по факту отправки товара или предоставления услуг.
- **Покупатель или кредитополучатель** получает возможность получения кредита с фиксированной или плавающей процентной ставкой и погашения его в течение нескольких лет.
- **Банк** получает гарантию UKEF на сумму, причитающуюся по кредиту, коммерческому векселю или простому векселю.

## Как это работает на практике?

В случае **покупательского кредита** UKEF предоставляет банку гарантию, которая позволяет ему предоставить покупателю конкурентоспособные условия финансирования для оплаты товаров или услуг, приобретенных в Великобритании. Такой кредит, как правило, подлежит погашению в течение двух лет или более длительного периода, при этом экспортер получает оплату за счет этого кредита, так как сумма кредита подлежит уплате в рамках контракта на экспорт. Такие кредиты предоставляются для контрактов стоимостью свыше 5 млн фунтов стерлингов.

В случае **прямого кредитования** UKEF может предоставить кредит непосредственно зарубежному покупателю для финансирования покупки продукции и услуг производственно-технического назначения. Оформлением и выплатой таких кредитов занимаются банки, включенные в список UKEF.

**Кредиты поставщику** предоставляются двух видов. Первый действует приблизительно так же, как покупательский кредит, но, как правило, его сумма не превышает 5 млн фунтов стерлингов. По условиям второго вида — кредитования с использованием векселей — банк может выкупить у экспортера дебиторскую задолженность, обеспеченную гарантией UKEF. Таким образом, экспортер получает оплату сразу, тогда как банк получает платежи покупателя согласно условиям контракта.

В рамках этих видов поддержки срок погашения, как правило, составляет от 2 до 10 лет, хотя этот период может быть более коротким или более длинным в зависимости от отрасли или схемы реализации сделки.

Во всех случаях поддержка UKEF не превышает 85% от стоимости контракта, при этом UKEF взимает с покупателя комиссионные за предоставление своей гарантии.

## Для проектов какой структуры UKEF предоставляет гарантии?

UKEF принимает к рассмотрению заявки от корпоративных, суверенных и государственных покупателей на поддержку целого ряда схем, в том числе:

- Кредитные линии
- Предложения по финансированию с ограниченным регрессом на заемщика
- Государственно-частные партнерства
- Исламское финансирование
- Рефинансирование на рынках капитала

## Какие транзакции отвечают критериям получения поддержки?

- Банк, предоставляющий финансирование, должен быть приемлемым для UKEF.
- Не менее 20% стоимости контракта должно приходиться на продукцию или услуги, приобретенные у британских производителей и поставщиков.
- Покупатель должен отвечать стандартам минимального риска, принятым UKEF.
- Транзакция должна пройти комплексную экспертизу на соответствие требованиям UKEF в отношении борьбы со взяточничеством и коррупцией, экологии, защиты социальных прав и прав человека.
- В поддержке транзакции будет отказано, если к стране покупателя применяются санкции.



### Дальнейшие шаги?

За консультацией обращайтесь к команде UKEF по развитию международного бизнеса:

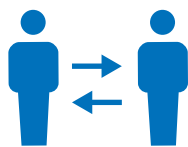
**По телефону: +44 (0)20 7271 8010**

**По электронной почте:**

**[internationalenquiries@ukexportfinance.gov.uk](mailto:internationalenquiries@ukexportfinance.gov.uk)**

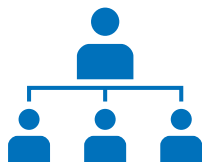
**Через веб-сайт: [gov.uk/uk-export-finance](http://gov.uk/uk-export-finance)**

# Британский экспортер и покупатель



## Британский экспортер

намеревается заключить договор на поставку товаров или услуг зарубежному покупателю, возможно, после получения приглашения для участия в тендере или по результатам переговоров о заключении контракта.



Британский поставщик и зарубежный покупатель обращаются в свои **банки** и в **UKEF** по вопросу возможной поддержки.



Банк, предоставляющий финансирование, должен быть приемлемым для **UKEF**.

Если речь идет о прямом кредитовании, у **UKEF** есть группа банков-партнеров, которые могут оформить и выдать кредит от имени **UKEF**.



## Зарубежный покупатель

начинает выплаты для погашения кредита банку.



Между **зарубежным покупателем** и **банком** согласовывается кредитное соглашение.

**Британский экспортер** поставляет товары или услуги согласно договоренности.

Банк завершает оформление кредита и предоставляет британскому экспортеру доступ к средствам согласно предварительной договоренности с зарубежным покупателем об оплате поставленных товаров или услуг.



**UKEF** рассматривает заявку и принимает решение о поддержке контракта в виде предоставления гарантии, прямого кредита или их комбинации.

На иллюстрации выше показан пример транзакции с участием британского экспортера и зарубежного покупателя. Однако UKEF предоставляет поддержку и другим структурам.



UK Export  
Finance

### © Crown Copyright 2017

Эту публикацию разрешается повторно использовать бесплатно (за исключением логотипов) в любом формате и на любом носителе при условии соблюдения требований открытой государственной лицензии Open Government Licence. Текст лицензии можно посмотреть на веб-сайте [www.nationalarchives.gov.uk/doc/opengovernment-licence](http://www.nationalarchives.gov.uk/doc/opengovernment-licence) или запросить по адресу электронной почты [psi@nationalarchives.gsi.gov.uk](mailto:psi@nationalarchives.gsi.gov.uk). Если в публикации указано, что авторские права на материал, который вы хотите использовать, принадлежат третьей стороне, вы должны обратиться за разрешением к соответствующему правообладателю.

Данный документ также доступен на нашем вебсайте по адресу [gov.uk/uk-export-finance](http://gov.uk/uk-export-finance). За справками в связи по этой публикации обращайтесь по адресу электронной почты [marketing@ukexportfinance.gov.uk](mailto:marketing@ukexportfinance.gov.uk).

### Отказ от ответственности

Информация, предоставленная в настоящем руководстве по продукту, не является полным описанием продуктов UKEF. Многие детали, связанные с конкретными обстоятельствами, могли быть опущены. Лица, подающие заявки, должны ознакомиться с полным текстом государственной программы или гарантии, чтобы определить соответствие продукта своим требованиям. При рассмотрении заявок решение о предоставлении лицензии в каждом отдельном случае принимается на основании его соответствия определенным критериями.