



¿Por qué  
**UK?**

Mes / año



Department for  
International Trade

**PROGRAMA DE APOYO A  
EMPRESAS  
LATINOAMERICANAS PARA SU  
EXPANSIÓN A UK**

**BIENVENIDOS**

# OBJETIVO DE HOY

Dar a conocer el programa **estratégico y gratuito** que el Gobierno Británico ofrece a empresas de América Latina para fomentar inversiones destinadas al Reino Unido, el tipo de **soporte** que **puede brindarse y presentar las ventajas** de hacer negocios con Gran Bretaña.

# AGENDA

1

**DIT**

¿Quiénes somos?

2

**¿Por qué UK?**

UK como una decisión de negocio

3

**¿En qué podemos ayudarlos?**

6 diferentes formas de brindarles soporte

4

**Próximos Pasos**

# AGENDA

**1** **DIT**  
¿Quiénes somos?

**2** **¿Por qué UK?**  
UK como una decisión de negocio

**3** **¿En qué podemos ayudarlos?**  
6 diferentes formas de brindarles soporte

**4** **Próximos Pasos**

# ¿Qué es **DIT**?

Es un organismo gubernamental  
que brinda soporte a:

Compañías del Reino Unido que  
desean internacionalizarse



Empresas extranjeras que  
desean establecerse o  
expandirse a UK



Revisión de tratados  
comerciales internacionales



# ¿Qué es **DIT**?

Es un organismo gubernamental  
que brinda soporte a:

Compañías del Reino Unido que  
desean internacionalizarse



Empresas extranjeras que  
desean establecerse o  
expandirse a UK



Revisión de tratados  
comerciales internacionales



Hoy estamos aquí para  
presentarles por qué UK  
es una excelente  
alternativa de inversión,  
pero antes de todo  
queremos romper con  
algunos preconceptos

## UK es una excelente alternativa de inversiones – rompemos algunos preconceptos

**+57**

**Empresas de América Latina han invertido en el UK entre 2016-17**

**+70**

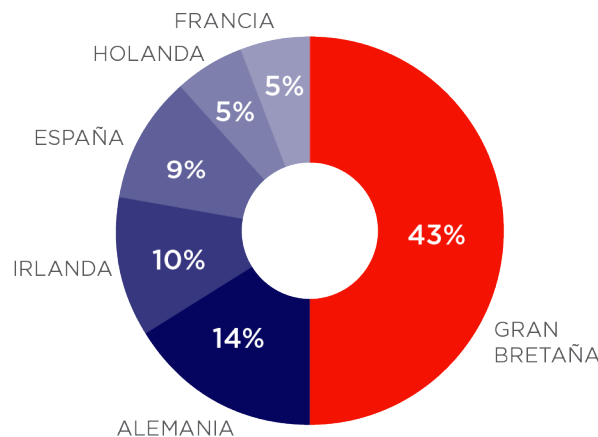
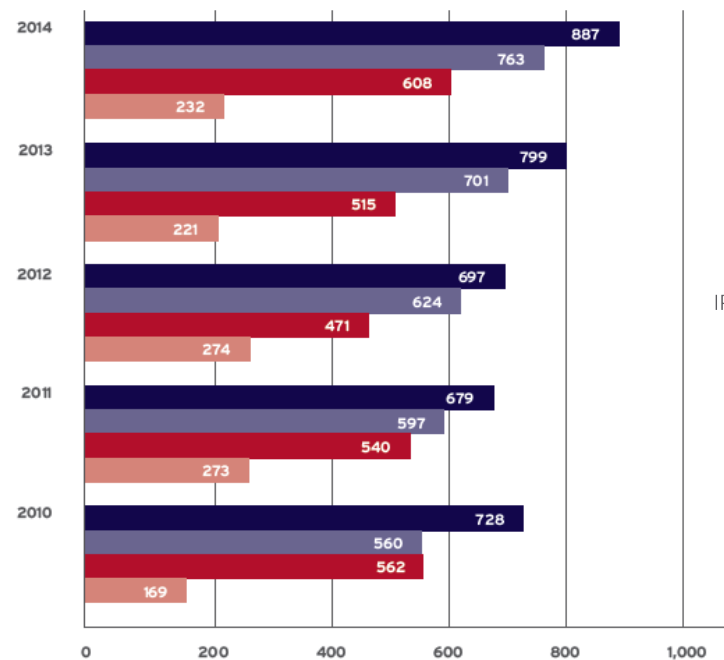
**Países invirtieron en UK entre 2014-15**

**+230 %**

**Crecimiento en inversiones desde América Latina entre 2014 y 2015**

**1** Líder en recibir inversiones directas en Europa

**1** Líderes en inversiones en Europa **con objetivo de establecer el HQ.**



■ UK ■ Alemania ■ Francia ■ España



## UK es una excelente alternativa de inversiones – rompemos algunos preconceptos

**Sin embargo, notamos que los países latinoamericanos tienden a ser más desconfiados en invertir en UK que en otros países**

**¿Por qué?**



“**Es difícil de entrar** y es lento instalarse. Conseguir VISAS es complejo”

“**Gran Bretaña lo tiene todo**, seguramente no está abierto a la inversión latinoamericana...”



“**Es caro**. Hay que ser muy competitivo para poder atender el mercado británico”

# AGENDA

1

**DIT**

¿Quiénes somos?

2

**¿Por qué UK?**

UK como una decisión de negocio

3

**¿En qué podemos ayudarlos?**

6 diferentes formas de brindarles soporte

4

**Próximos Pasos**

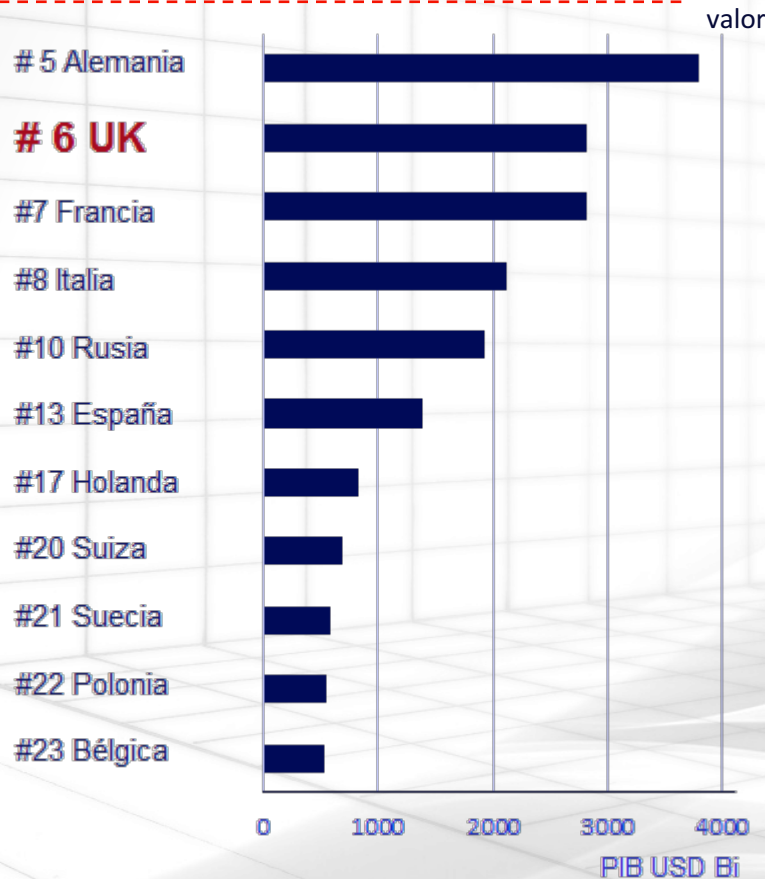
# ¿Por qué invertir en UK?

## 4 Razones

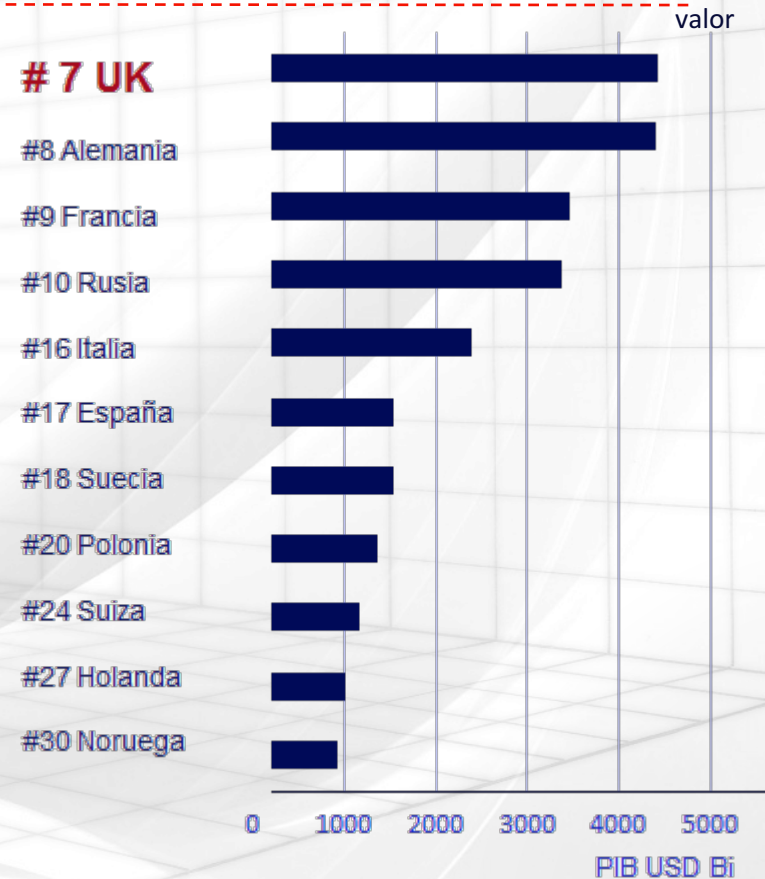
### I. Tamaño de Mercado

**1** Hoy es la **sexta economía** más grande del mundo y la **2da de Europa**, se espera que en 2030 sea la **primera** del continente

Ranking PIB, países Europeos - 2015

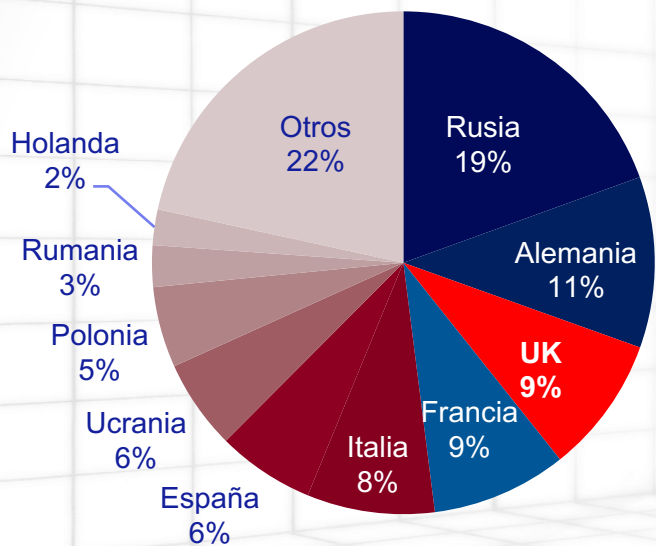


Ranking PIB, países Europeos - 2030

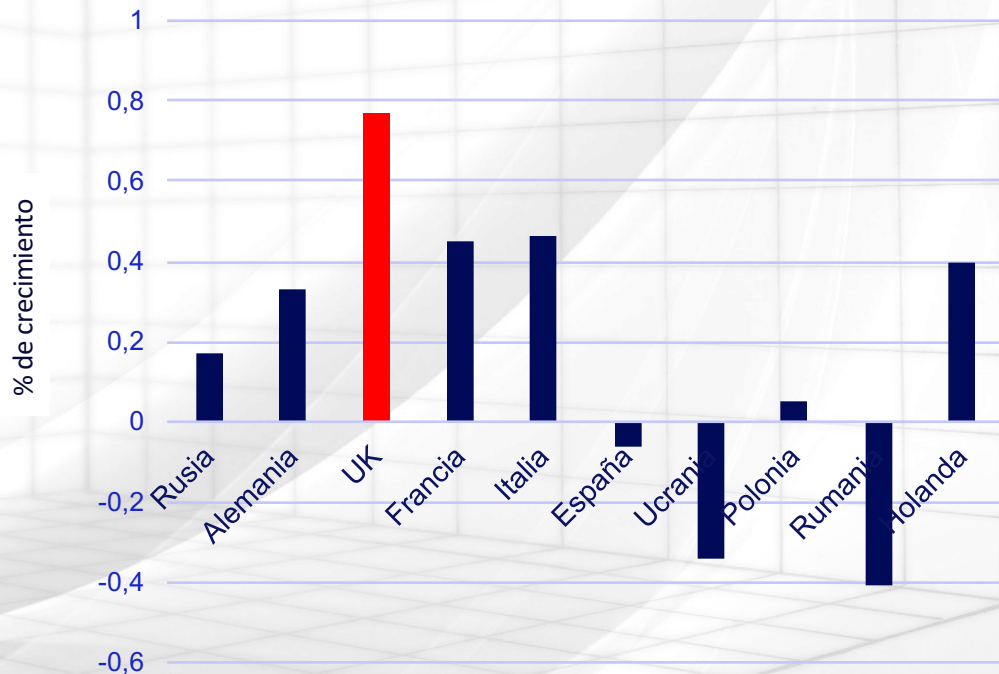


**2** Más de **63 millones de personas** viven en UK. Es el país de Europa con **mayor crecimiento en los últimos años**

**Población de Europa por país (%) - 2015**



**Crecimiento anual de la población (%) – 2011 a 2015**



Fuente: <http://www.citypopulation.de/>

**3** UK es uno de los **diez mayores exportadores del mundo, y el mayor exportador de servicios de Europa**



Ranking Europeo de exportaciones total (bienes+servicios)

Fuente: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2078rank.html>

**4** Es el segundo país con **mayor facilidad para hacer negocios** de la Unión Europea y de los países del G8; además es el **sexto a nivel mundial**.

**Facilidad para hacer negocios según el  
World Economic Forum**

<b>Top 8 mundial</b>	
País	Ranking
Singapur	1
Nueva Zelanda	2
Dinamarca	3
Corea	4
China	5
<b>UK</b>	<b>6</b>
USA	7
Suecia	8

<b>Top 8 europeo</b>	
País	Ranking
Dinamarca	3
<b>UK</b>	<b>6</b>
Suecia	8
Noruega	9
Finlandia	10
Macedonia	12
Alemania	15
Estonia	16

**Los criterios incluyen:**

1. Facilidad para abrir una sociedad
2. Facilidad para contratar y desvincular empleados
3. Facilidad para abrir una cuenta bancaria

Fuente: World Economic Forum



## 5 Posee el sistema de **transporte aéreo más grande de Europa**, es el país con mayor volumen de comercio por puertos de Europa



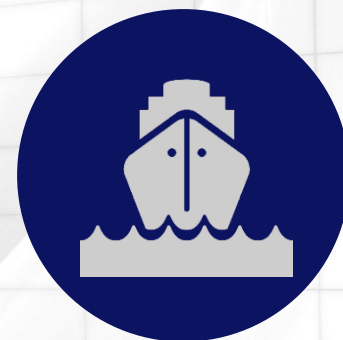
Mayor sistema de **transporte aéreo** en Europa (203 millones de pasajeros). Vuelos directos a todos los países de Latinoamérica



245 mil km de **rutas** (3600 km de autopistas) Todos gratuitos. Excelentes condiciones internas que facilitan los viajes y fletes entre ciudades



**Red ferroviaria** privatizada con conexiones en todo el país y Europa. La conexión es tan buena que en muchos casos son más eficientes que los autos.



Más de 100 **puertos** activos que operan en UK; mueven el volumen más grande de la UE. Un territorio pequeño que facilita el acceso al puerto casi desde cualquier ciudad.

**6** **Fuerte Marca:** Estar presente en UK **abre las puertas** con mayor facilidad a otros mercados



**GMT**



**DIVERSIDAD CULTURAL**



**FUERZA DE MARCA**

# ¿Por qué invertir en UK?

## 4 Razones

I. Tamaño de Mercado

II. Hacer negocios  
en UK es accesible

**1 Las opciones de acomodamiento para las empresas son abundantes, pero principalmente pueden ser de 4 tipos diferentes:**



**Virtual**



**Co-Working Spaces**



**Shared Office Spaces**



**Rental**

**Ventajas:**

- Permite operar casi sin costo

**Desventajas:**

- Sin oficina para recibir o trabajar desde

**Precio estimado:**

- £40 por mes

Source: [yourvirtualofficelondon.co.uk/](http://yourvirtualofficelondon.co.uk/)

**Ventajas:**

- Económico
- Posibilidad de Networking
- Ideal para start-ups
- Funcionan en red
- Ofrecen todos los servicios

**Desventajas:**

- No es privado
- Pone un techo al crecimiento – es costoso para empresas grandes

**Precio estimado:**

- £150- £350 por mes

Source: [techworld.com](http://techworld.com)

**Ventajas:**

- Más serio y privado
- Mayor espacio
- Funcionan en red
- Ofrecen todos los servicios
- El mantenimiento de la oficina es tercerizado

**Desventajas:**

- No es privado
- Es costoso para empresas con muchos empleados

**Precio estimado:**

- £150 - £500

Source: <https://www.sharedesk.net/>

**Ventajas:**

- Peso de marca
- Ideal para empresas grandes – es más barato si se tiene más de 25 empleados

**Desventajas:**

- Tiene costos fijos
- La gestión de la oficina es propio

**Precio estimado:**

- Veremos algunas opciones a continuación

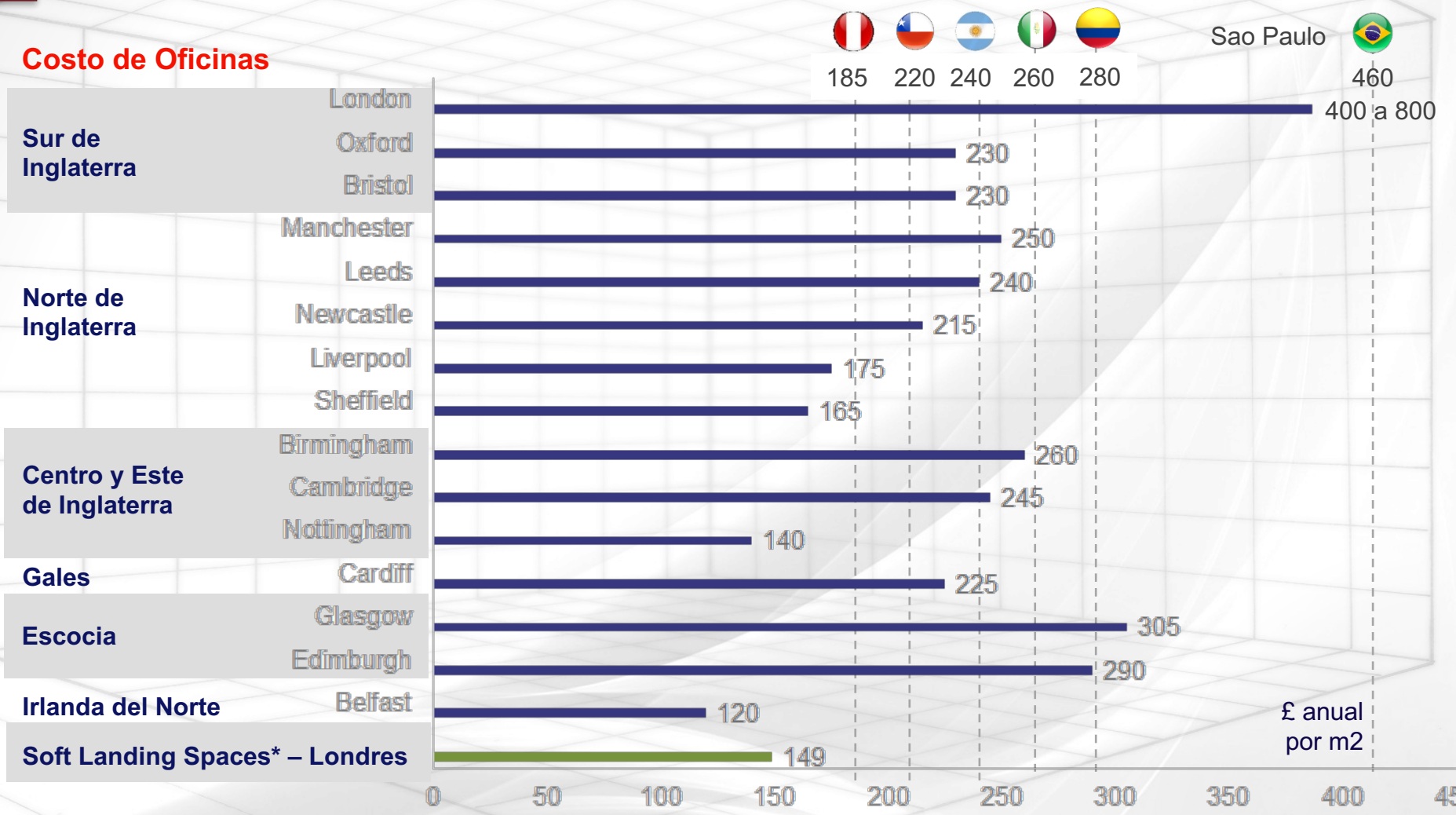
# 1 Siendo las opciones de Co-Working spaces una excelente forma de empezar: brindan espacios baratos y abiertos que incentivan al networking

## Co-Working Spaces



# 1 Sin considerar Londres, el costo de arrendar una oficina no es radicalmente diferente al de muchas ciudades de Latinoamérica.

## Costo de Oficinas



\*Oficinas "económicas" que incluyen: Recepción con personal, instalaciones de telecomunicaciones, servicios públicos, la dirección registrada y salas de reuniones

Conversión: 1mt²= 10.76

## 2 UK posee el mercado laboral más flexible de Europa y se encuentra dentro del top 10 a nivel mundial

### Ranking de Flexibilidad del Mercado Laboral

País	Valor
 US	7
 <b>UK</b>	<b>10</b>
 Irlanda	10
 Alemania	28
 Italia	29
 España	31
 Holanda	42
 Francia	56

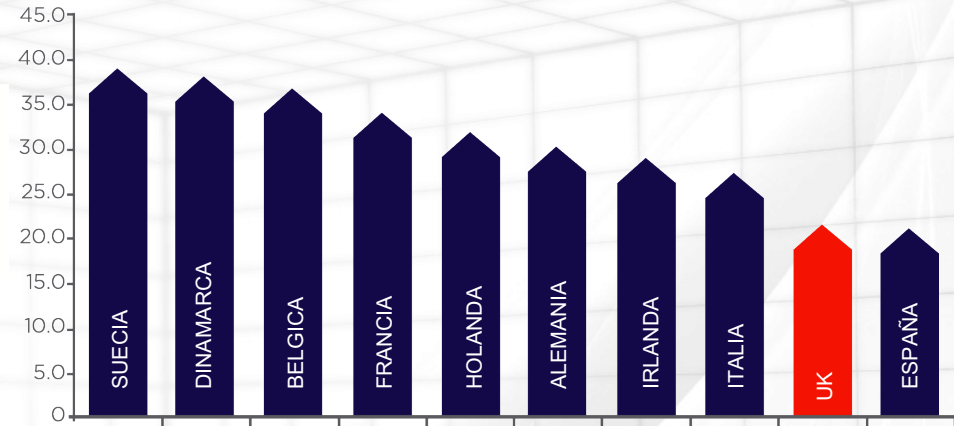
- Mercado **laboral flexible** que permite **altas tasas de empleo**
- **Facilidad para contratación** de personal y recambio del mismo
- **Bajas barreras de salida**
- **Contratos entre partes**

# 3 UK es el segundo país de Europa Occidental en términos de costo laboral por hora y en seguridad social

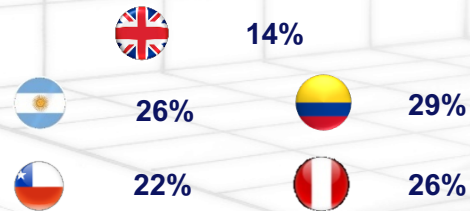
**Uno de los costos laborales por hora más bajos de Europa Occidental**



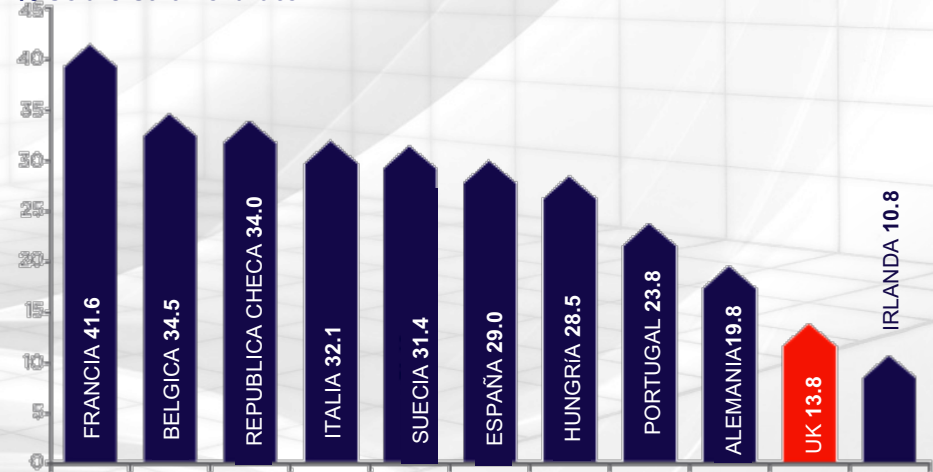
Euro/Hora



**Bajos costos en seguridad social**



% sobre salario bruto



Fuente: DIT HQ



# 4

En UK se encuentran 4 de las 10 mejores universidades del mundo y 7 de las 10 mejores en Europa. A su vez, 14 de los top 100 MBAs full-time, se encuentran en UK

## Número de instituciones de MBAs full-time en el top 100



## En el Mundo

-  1 Massachusetts Institute of Technology (MIT), USA
-  2 Harvard University, USA
-  3 **Cambridge University** , UK
-  4 **UCL (University College London)** , UK
-  5 **Imperial College London** , UK
-  6 **University of Oxford** , UK
-  7 Stanford University, USA
-  8 Yale University, USA
-  9 University of Chicago, USA
-  10 California Institute of Technology (Caltech) , USA
-  10 Princeton University, USA



## En Europa

-  1 Cambridge University, UK
-  2 UCL (University College London) , UK
-  3 Imperial College London , UK
-  4 University of Oxford , UK
-  5 ETH Zürich, Switzerland
-  6 University of Edinburgh, UK
-  7 École Polytechnique Federale de Lausanne, Switzerland
-  8 King's College London, UK
-  9 Ecole normale superieure, Paris
-  10 University of Bristol, UK

# ¿Por qué invertir en UK?

## 4 Razones

- I. Tamaño de Mercado
- II. Hacer negocios en UK es accesible
- III. Beneficios Tributarios

**1** El objetivo de UK es convertirse en la economía más **competitiva en términos de impuestos del G20**; hoy poseen **impuestos corporativos del 19%**

### Impuestos Corporativos del G20 - 2015

País G20	Ranking	Impuesto
<b>UK</b>	<b>1</b>	<b>19%</b>
RUSIA	1	20%
ARABIA SAUDITA	1	20%
TURQUÍA	1	20%
+ CHILE	1	20%
COREA	1	24%
CHINA	6	25%
INDONESIA	6	25%
CANADA	8	26%
+ COLOMBIA	9	27%
SUDAFRICA	10	28%
MÉXICO	10	28%
ALEMANIA	11	29%
AUSTRALIA	12	30%
ITALIA	13	31%
INDIA	14	32%
FRANCIA	15	33%
BRASIL	16	34%
ARGENTINA	17	35%
JAPÓN	18	38%
USA	19	40%

El impuesto del 19% sólo en las ganancias, no sobre toda la facturación

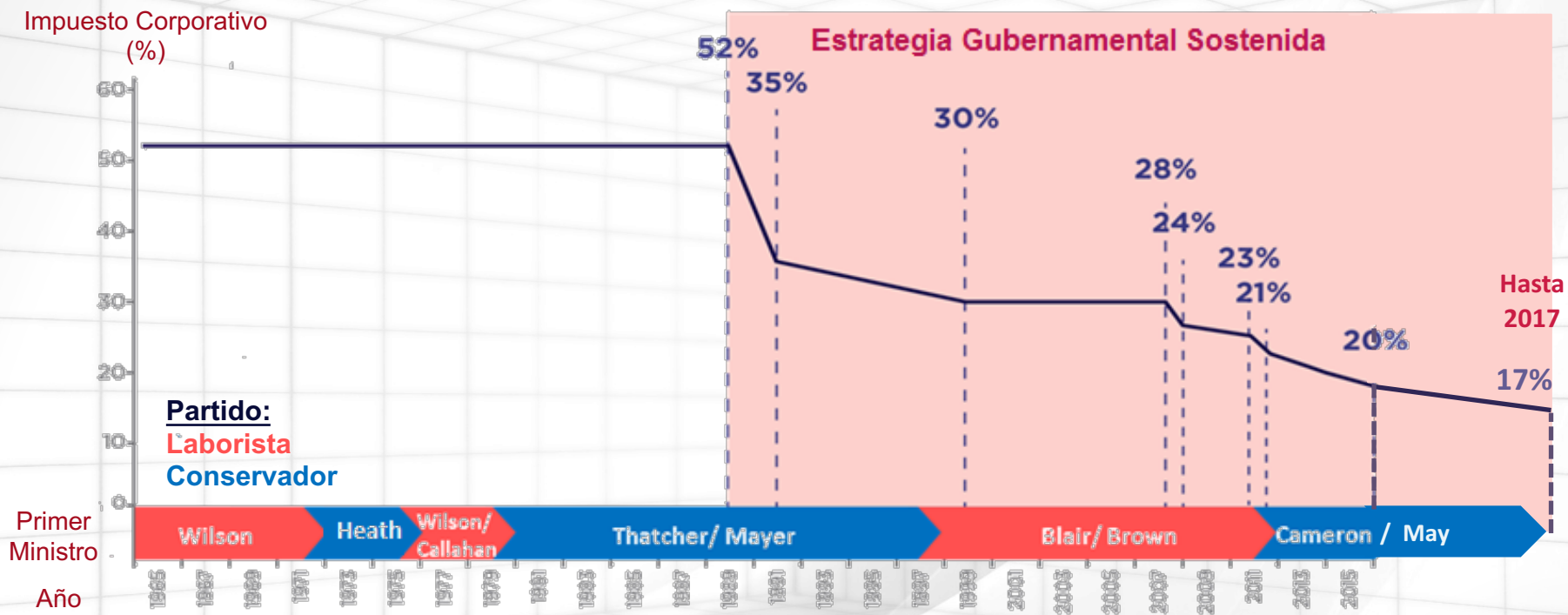
Se espera que para el 2020 la tasa de impuestos corporativos de UK llegue al 17%

Fuente: KPMG Global Tax Rates Online

[latercera.com](http://latercera.com)

[lataxnet.net](http://lataxnet.net)

**2** Esto es producto de una **estrategia sostenida del gobierno de bajar impuestos corporativos** (independientemente del partido político a cargo)



- **El IVA es menor al promedio** de la región para la mayoría de los productos: Para algunos productos o servicios es 5% o 0%.
- Las ganancias de capital poseen **un impuesto del 28%**, los cuales son inferiores a los de Alemania y Francia (34.5% y 45% respectivamente)

Fuente: DIT HQ

### 3 Grandes beneficios tributarios: Patentes, Inversión en R&D, y las mejores condiciones para las transferencias intra-compañía

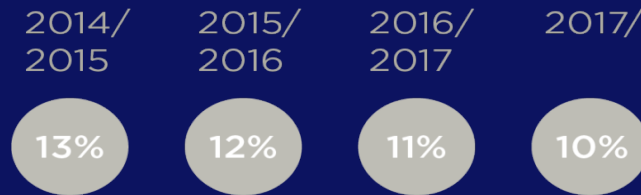
#### Beneficio por R&D

Al calcular los impuestos, se aumentan los **costos de R&D** para tener una base imponible menor:

- Pequeñas y medianas empresas: Si gastan **100 USD** en R&D, se considera como **225 USD**
- Grandes empresas: Si gastan **100 USD** en R&D, se considera como **130 USD**

#### Beneficio por Patentes

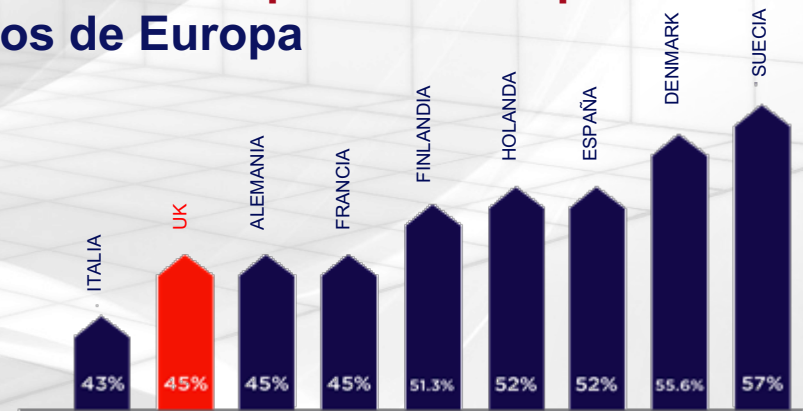
Si una empresa desarrolla una **patente**, las **ganancias** que vengan de ésta, tendrán un impuesto de:



- Aplica a **lucros realizados fuera de UK**
- Puede solicitarse con **retroactividad** para lucros realizados desde **2009**

### 4 UK esta muy bien posicionado en términos de impuesto a las personas en comparación a los países desarrollados de Europa

Rango de Ingreso	Impuesto a las personas
£0-10K	0%
£10K - £42K	20%
£42K -150K	40%
£150K +	45%



# AGENDA

**1**

**DIT**

¿Quiénes somos?

**2**

**¿Por qué UK?**

UK como una decisión de negocio


**3**

**¿En qué podemos ayudarlos?**

6 diferentes formas de brindarles soporte

**4**

**Próximos Pasos**



¿En qué  
podemos  
ayudarlos?

**6 Maneras  
diferentes**

¿Por qué “Department for  
International Trade”  
puede ayudarlos?

## 6 maneras en que

“Department for International Trade” puede ayudarlos:

1

**Proporcionamos información del mercado** (tamaño, crecimiento, sueldos, etc) para construir el caso de negocio (Centro de información en UK)





**6 maneras** en que

“Department for International Trade” **puede ayudarlos:**

2

Los ayudamos a **definir la estrategia de entrada**, brindando inputs relevantes (consulting back-ground)



**6 maneras** en que

“Department for International Trade” **puede ayudarlos:**

3

Ponemos en contacto a las **empresas interesadas con expertos locales** para conocer el mercado y sus regiones (+50 expertos)



**6 maneras** en que

“Department for International Trade” **puede ayudarlos:**

4

**Facilitamos el contacto** con asesores que pueden ayudar con la apertura de la empresa, networking, proceso de recruiting, fondos, etc.



**6 maneras** en que

**“Department for International Trade” puede ayudarlos:**

5

**Coordinamos viajes a UK** para ayudar a “landear” las oportunidades (apalancamiento de los contactos en UK)



**6 maneras** en que

“Department for International Trade” **puede ayudarlos:**

6

Tenemos un **equipo dedicado a brindar apoyo** a empresas en Latinoamérica y UK (oficinas y embajadas)



# AGENDA

**1**

**DIT**

¿Quiénes somos?

**2**

**¿Por qué UK?**

UK como una decisión de negocio

**3**

**¿En qué podemos ayudarlos?**

6 diferentes formas de brindarles soporte

**4**

**Próximos Pasos**

## REQUISITOS PARA INGRESAR AL PROGRAMA

- Ser una empresa Latinoamericana
- Estar registrada como compañía en su país
- Poseer ventas en la compañía local
- NO hay requisitos de tamaño o industria: 91% de todos nuestros clientes globales son SMEs
- NO hay requisitos del tamaño de la inversión ni plazos

## PRÓXIMOS PASOS

1

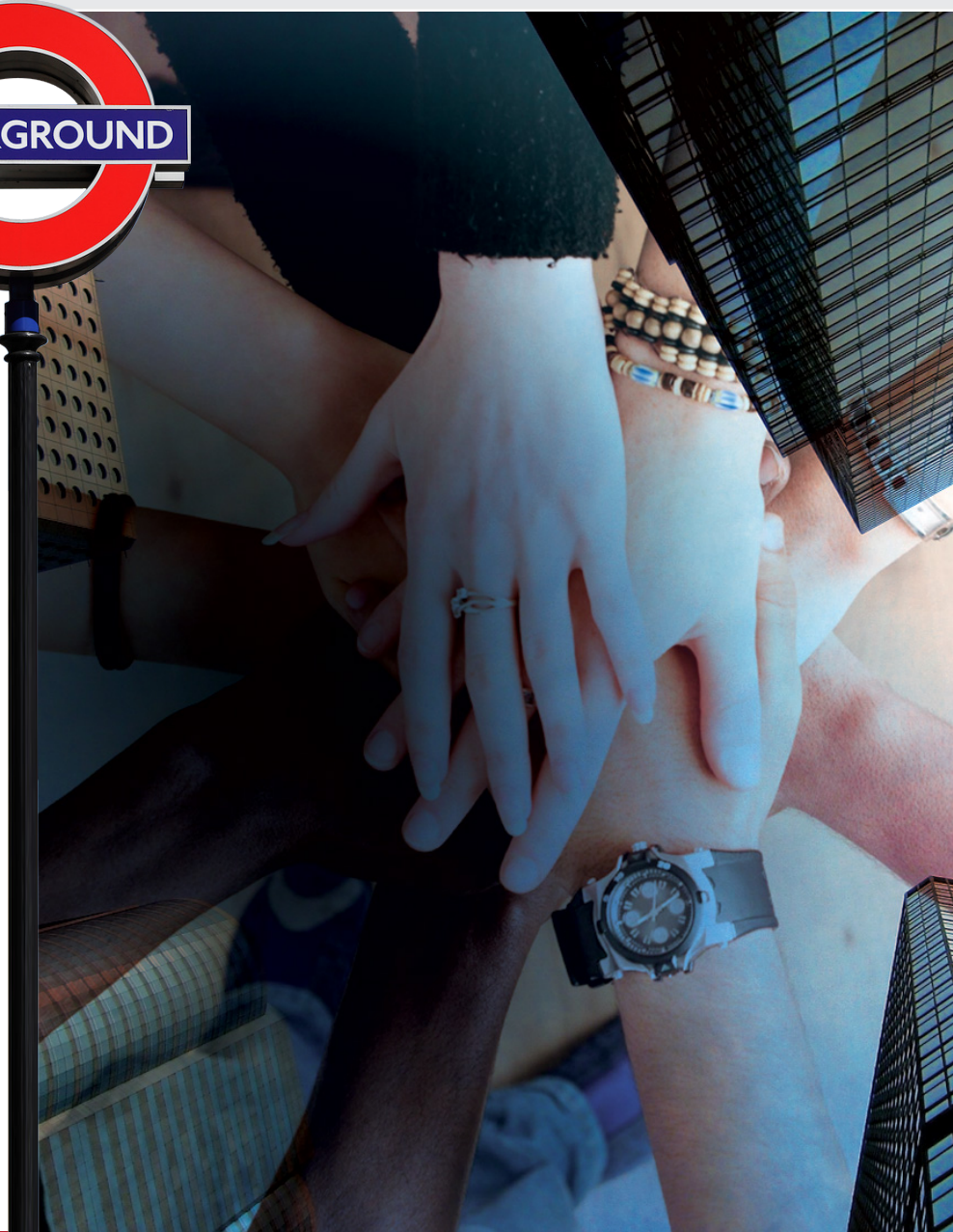
Agendar una reunión individual para conocer su negocio y evaluar la participación en el programa

2

Enviar solicitud de informaciones a UK y darlos de alta al programa

3

Presentación de requerimientos y definición de próximos pasos





**Marcone Siqueira**

[Marcone.Siqueira@mobile.trade.gov.uk](mailto:Marcone.Siqueira@mobile.trade.gov.uk)

[Invest.LatAm@fco.gov.uk](mailto:Invest.LatAm@fco.gov.uk)

00 55 11 3094 2744



A hand in a blue suit sleeve holds a pen, pointing to a line graph that trends upwards. The background is a world map with a blue color scheme. In the lower-left, there are faint numerical labels: '1000000' and '10000'.

# Gracias!

Mes / año